

执法者语

用公正书写执法人生

周福春

那是入夏以来温度最高的一天中午,汽车颠簸在去坪山的路上,看着公路在不停延伸、拓展,路旁的规划建设如火如荼,我们的车内因空调已坏尚未未来得及修理,全车五人都是热汗满襟,不由自主地思索着:看到我们的专卖人员,经烟户会不会躲得远远的,无证户会不会如临大敌般逃之夭夭……

今天又是我们所例行检查,规范卷烟市场秩序的一天,我们上午跑了几处市场,午餐后我们利用中午时分赶往下一个市场。因为它位于城郊结合处,周边存在乱渠道进货行为。既对正常经营的经烟户造成利益威胁,又严重损害消费者的切身利益。我们所多次组织专项治理行动,但屡见死灰复燃。

容不得多想,车已驶入目的地,酷暑让店主们昏昏欲睡,

由于没有生意,加上天气原因,他们正在半睡状态,我们打开车门走进一家卷烟零售店准备来个突击检查。我们亮出执法证件表明了身份,请他配合执法。柜台上没有问题,仓库里也没有问题,但是当我们站到柜台旁边时,他的眼神中掠过一丝的不安,身体不断往柜子边靠近,这正巧印证了一句话:“此地无银三百两”。经烟户的这些异常举动引起了专卖执法人员的注意,只见所长使了一个眼色,其余几名专卖执法人员立即从柜台的另一边包抄了过去,这下,遮挡在经烟户身后的真相浮出了水面。满目的低档烟中夹杂的一条中华特别显眼,经过初步鉴定,为假冒卷烟。除了这条,还会有更多?这是专卖执法人员共同的疑问。通过更为细致的搜查,在该经烟户的仓库

内,查获了大量乱渠道进货高档卷烟。

这时候,他慌了神,立即上前拉住所里一名专卖人员,说:“大哥,我真不知道那个烟是假的。还有这些烟,都是我外甥结婚剩下的,放在我店里的呀。你们放我一马吧,这两包中华你先拿着抽,有什么我们好好说,烟不要扣去行不行。”

“不行,这是违反纪律的。”看到我们不吃这套,他要起了苦肉计:“我家里条件困难,两个孩子还在读书,这条中华是朋友放在这里让我帮着卖的,被你们扣了去了,我怎么拿的出钱赔给他啊。还有这些烟,质量又没有问题,为什么都得扣走啊。”我们向他耐心解释:“烟草是国家专卖品,必须合法经营,不论谁的假烟,只要查到就要一律没收,是为了维护消费者的利益啊。当顾客从你店

里买到假烟以后,他还会第二次踏进你的店门吗?还有,《中华人民共和国烟草专卖法实施条例》第二十五条第二款规定,取得烟草专卖零售许可证的企业或者个人,应当当地的烟草专卖批发企业进货,并接受烟草专卖许可证发证机关的监督管理。”我们按照规定将其违规烟予以先行登记保存。事后,我们帮助分析销售违规烟的害处,引导他一定要诚信守法经营,只有从烟草公司购进卷烟,才能保证商品质量,才能赢得顾客的青睐。

执法权力是我们手中的笔,我们每天都在工作的道路上书写着自己的人生黑白,不仅要通过文明执法来帮助和引导经烟户走向规范合法经营,更要懂得廉洁执法,从身边平凡的点滴做起,才能赢得群众发自内心的尊重。

城市后窗

老妈炒股

刘昌宇



了时间不说,关键是没赚到钱。这让老妈再也坐不住了。怎么办?“舍不得孩子,套不住狼。”老妈心一横,死守不能解决问题,必须审时度势,主动出击。如此一想,老妈“果断”将手中的“金健米业”斩仓出局,换了个科技股,原本指望望着换股能带来好运,谁想,戏剧性的一幕却发生了,老妈刚抛了“金健米业”,“金健米业”就大幅拉升,而新买的科技股却一路下探,当天下午收盘时,该股竟被庄家封住了跌停!凭着想当然去炒股,一下让老妈的账户来了个大缩水。

14年前,老妈从一家企业退休后,爱上了炒股,那年7月,她在一帮股友的带动下,在证券营业部开了户,然后,拿出5万块钱储蓄,信心满满地就“杀”进了股市。

就在老妈进入股市不久,正逢那年长江中下游普降大到暴雨,这场百年不遇的水灾,牵动了全国人民的心,也让初入股市的老妈按捺不住了。老妈想:暴雨成灾,意味着粮食会大面积减产,用不了多久,粮价必然会上涨,而从事粮食加工的股票价格也必然会“水涨船高”,想到这,老妈毫不犹豫地买了“金健米业”这支股票。

然而,出乎老妈意外的是,这支股非但没有上涨,反而一路走低,平常节俭惯了的老妈,一看这阴跌不止的走势,哪儿舍得“割肉”离场呀。她一咬牙,股票只要稳稳地拿在手里,不急着抛出去,迟早有一天会上涨上来的。抱着这一想法,本是想短线操作的老妈,被迫做起了长线。

一开始,老妈还沉得住气,股友们再赚钱,她也不为所动,毅然决然地拿着这支股票,准备耐心地等待大盘的好转,收复“失地”,赚个盆盈钵满。可是,随着时间的推移,以及周围股友们在股市中的相继获利,老妈一路持有“金健米业”的想法出现了动摇。那段时间,老妈几乎天天听到的都是股友们赚钱的消息,不是小区的张妈“割肉”后,换了个股,转手就赚了七千八百,就是老同事刘爹波段操作,低进高出,数钱都数得手抽筋了!反观自己的股票,不是今天横盘,就是明天高开低走,这样的走势,大大出乎老妈的意料之外。

转眼到了第二年的六月,老妈手中的股票依然在低位徘徊,严酷的现实让老妈心急如焚,赔

痛定思痛,老妈觉得散户跟庄家斗,吃亏就吃亏到消息不灵通上。于是,老妈转变了思路,开始主动结交一些弄得到“内幕”消息的股友。有一次,老妈在与别人聊天时,听说小区的李姨有个远方亲戚在证券公司上班,闻之消息,老妈大喜过望,急忙提着一袋水果,叩开了李姨的家门。李姨很感动,亲自打电话,让那亲戚推荐了一个“热股”,说是有“大牛股”的潜质。有了证券公司熟人这一“尚方宝剑”,老妈心里有了底。她依计“杀”进去后,该股走势果然强劲,这反倒让老妈有些茫然起来,是“抛”还是“留”,从本意来说,被庄家套怕了的老妈本想获利为安,但转想一想,人家既是证券公司的人,岂会信口雌黄?既是推荐的大牛股,必有一个波澜壮阔的大行情。想到这,老妈决定坚定不移地按照李姨亲戚的安排,进行操作。然而,这一次,偏偏命运又跟老妈开了个不大不小的玩笑,所谓的“内幕”股不仅没有掀起一波海啸般的狂飙行情,反而掉头向下,一直在低位振荡,结果可想而知,盲目听从“内幕”去炒股,同样让老妈损失惨重。

可贵的是,老妈很快醒悟了过来,从这两次伤痕累累的炒股经历中,她学到了许多东西,这也让她在风云变幻的股票市场上成熟了许多。还是那句话说得对,不经历风雨,怎么见彩虹?如今,在股市中打拼了多年的老妈变得越来越睿智了,心态也变得越来越平和了,她常常笑着对股友说:“股场如战场,知己知彼,方能百战不殆。任何的想当然和盲目听从,只会加重我们的错误,使我们损兵折将,遭受不可挽回的失败。”

官场百态

领导来电

郝叶葵

老何是我们局刚招聘的勤杂工。虽说只是个勤杂工,但他说话的分量比一般工作人员重得多。原因就在于,局长经常亲自给老何打电话派活儿。

这天,大家正在食堂吃饭,老何的手机响了。只见老何躬身哈腰,满脸堆笑接听:“局长,请问有什么指示……哦,好的,我马上去办!”说完放下筷子,朝众人说:“各位,你们先吃着,局长给我安排了点活儿,我马上去干。”

看着老何消失的背影,在座的各位啧啧赞叹,看人家老何多能耐,局长亲自给他打电话安排活儿!于是,大家对老何另眼相看,每当老何有私事求助各科室时,大家基本上都给开绿灯,因此老何在局里的人气飙升。

一次,我们办公室聚餐,也邀请了老何。到饭店后,我们找了个雅间,让老何坐在主任的旁边,老何也不谦虚,笑呵呵地坐下了。饭菜上来后,刚吃了几

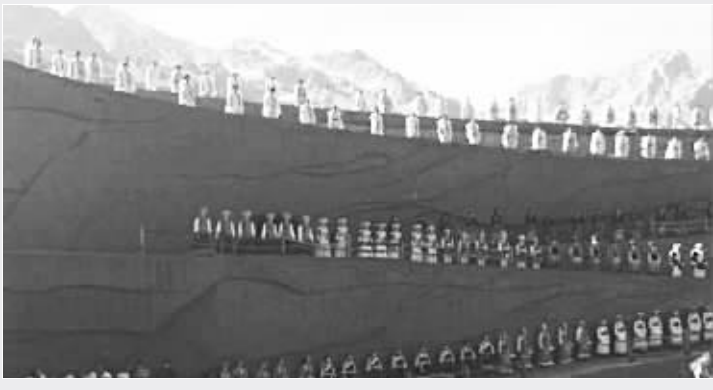
口,老何的手机响了……他哼哈了一阵,然后挂了电话,朝我们一抱拳说:“各位,不好意思啊,刚才局长来电,说他办公室有些杂物,等着让我处理呢。”说完就急匆匆地走了。

老何走后,我去卫生间,半路竟然碰到了醉醺醺的局长,我跟局长打完招呼,心说既然局长在这里吃饭,那刚才老何的电话?瞬间,我似乎明白了什么……这年头,敢情干勤杂工也得找托儿啊!



冬日云南

邓淑红 摄



包装效应

王永光

信。侄女每周来拿生活费,生意清淡,他愁得不行。

他道出这些,我也束手无策。洋鸡蛋也有个头小的,不是买菜的行家很难分清楚。再说两者每斤的价格差一二元呢!去菜场的顾客都斤斤计较,万一买错了,可就吃亏了。

我突然想起现在推销什么都讲个包装,说自己卖的是土鸡蛋,得有什么来“证明”啊!于是,我对大弟面授玄机:“请找七十岁、身体健康的老母亲出山。你嫂子摆摊的菜场远,要不让咱妈和她挤一挤。”大弟听不行,迷惑道,行吗?我说,行不行的没把握,只能说试试。

隔了几天,妻子摊位前出现了个农村人装束、摆着竹篮,说一口厚重乡音卖蛋的老大

娘。她刚一露面,立刻就围上来七八个看热闹的人。

一个精明的妇女把鸡蛋掂掂了掂,不放心地问道:“大娘,您卖的是土鸡蛋吗?”老母亲理直气壮地说:“咋不是?我攒了三天呢?你看这个,上面还有鸡屎。”另一个老太太打量过老母亲后,坚信不疑地说:“我看是,小本经营,大摊位也租不起,现在在蛋哪还摆着竹篮叫卖呀!这里面铺的稻草,就是坐车时减震用的。大娘,对吧?”

旁边一直没吭声戴眼镜的顾客问道:“大妈,提这么远来卖多不划算啊!你们那里就没有小集镇?”老母亲颤巍巍地掏出一张长途车票,指了指几个被撞坏了鸡蛋,说:“土鸡蛋洋鸡蛋,我们小镇上人对这不讲

究。孙女在省城里读大学,我卖了蛋好让她买书看。”

眼镜顾客满脸的敬意,接着发出一声叹:“原来是这样。给我来三斤吧!”他一带头,围观的顾客都怕错过了机会,你三斤他二斤地很快把老母亲的鸡蛋买完了。再以后,几乎天天如此。整窝的土鸡蛋从老家运来,由大弟给老母亲“上货零售”。一个月下来,竟然卖出了六百多斤,“利润”比大弟高出一截。

大弟搞不懂,为什么换个角色,这卖蛋的效果有天壤之别呢?我告诉他答案:人们现在崇尚天然,返璞归真。老母亲的年龄、口音、衣着,还有那些道具等,组成了一个完整的乡下“品牌”。顾客就看重这个,所以生意就特别好做。



为给上大学的女儿挣生活费,开年后,乡下的大弟就到附近菜场卖鸡蛋了。

可摆了一阵摊,大弟苦丧着脸对我说,虽然他卖的是正宗土鸡蛋,没有污染,营养价值高,可那些大妈大爷们楞是不

趣说文玩核桃

刘翔宇



“在山是野果,入手变珍玩,凝汗沁肌脂,映日现珠丹。”这是一位玩家对文玩核桃的精辟总结。古人取“核桃”谐音为“祸逃”,以祈求吉祥如意、遇难呈祥。

文玩核桃多取自于野生山核桃,特点是天然野生,皮厚坚硬,仁少,产量低,种类、品种多,外观差别大,自然分布广,其大致分为麻核桃、楸子核桃、铁核桃三大类。麻核桃分布北京周边及河北居多,于高山峻岭中自然生长,品相包括狮子头、鸡心、公子帽、官帽、虎头、罗汉头等,在玩核桃中麻核桃属于高档种类,产量少需求多,市场售价高。楸子核桃相对平民化,受老年朋友喜欢,保健功效强,虽然价钱便宜,但也不乏一些好的品种,如桃心、枣核、鹰嘴、异形等都是值得关注的种类,多生长在东北长白山地区,产量高、品种多、形状多,纹路变化多。铁核桃手感沉,纹路较浅,但一些极具收藏价值的异形核桃多出自铁核桃,如三棱、四棱、三联瓣、蛇皮纹、铁元宝、牛肚、铁观音等。

玩核桃的人习惯了用简单、

明了又有特点的话介绍核桃,这些叫法听起来简单明了且趣味十足。如“阴皮”,也称青皮或黑块,多为自然因素,核桃表面的黑斑或黑块。“闷尖”,核桃尖的一种状态,就是核桃尖长在了里面。“底”,核桃的底部叫底座,俗称“底儿”。“抽了”,新核桃水分蒸发造成的缩小。“几个几”,如三个七,即3.7厘米,核桃大小的指标,核桃摆正后两边棱的最宽距离。“纹”,纹路、纹理,好坏没有定论,但是纹路越深越好是共识。“品相”,一对核桃的品质与相貌的总概念。“四大名核”一般指狮子头、官帽、鸡心、公子帽四种文玩核桃。“老核桃”,一般指已经盘出来并有几十年历史的核桃。这些称谓时间长了叫的人就多了,叫的人多了就成了玩核桃的术语,术语有了也就成了核桃好坏的评定标准。

在我国几千年文明史的沉积下,文玩核桃的群体也在不断地扩大,品种多、品相好的核桃越发被人们喜爱和珍藏,其所包含保健、休闲、赏玩及收藏的综合特点也是值得我们去了解 and 熟知的。

造造 龙宫水源
贵在高标准
天然矿泉水纯净水
桶装水瓶装水 订水热线:0311-87755322
石家庄市金龙宫饮品有限公司